

Entreprendre

ARGENT
2012 EN INFORMATION

Tout baigne dans l'huile pour Pétrole MB

Hugo ROBINSON • hugo.robinson@quebecormedia.com

Fort de l'arrivée d'un nouveau co-propriétaire en la personne de Patrick Ferreri et de l'ouverture récente de nombreux chantiers d'importance sur la Côte-Nord, Pétrole MB poursuit plus que jamais sa progression sur le marché du transport de produits pétroliers en tout genre. Rencontre avec des entrepreneurs qui voient grand.

Aussi loin qu'il puisse se rappeler, Éric Boulianne a toujours évolué parmi les moteurs et les réservoirs d'huile et d'essence. Tout petit, son père, Paul-Émile Boulianne, qui oeuvrait lui aussi dans le domaine du pétrole, l'amenaient avec lui dans ses tournées pour livrer le précieux combustible.

« J'ai toujours travaillé dans ce marché et mon père m'en a appris énormément. Il avait sa propre compagnie, nommée PMB Transport, qu'il opérât avec mon Michel, mon frère aîné. Comme les affaires allaient plutôt bien pour lui, il m'a demandé à l'époque de m'occuper des tâches administratives de la compagnie, période durant laquelle j'ai pu me familiariser avec les réalités financières du milieu », explique-t-il.

« J'ai ensuite travaillé pour une grande pétrolière où, là encore, j'ai découvert certains dessous de l'industrie. En novembre 2005, la fibre entrepreneuriale s'imposant d'elle-même, j'ai démarré ma propre compagnie de transport avec André Morneau. En fait, nous avons profité du fait qu'il n'y avait aucun fournisseur indépendant dans la région. »



Éric Boulianne et Patrick Ferreri, propriétaires de Pétroles MB, se font une fierté de desservir toute la Côte-Nord pour subvenir aux besoins en produits pétroliers de sa clientèle toujours grandissante.

Débuts modestes

L'entreprise, qui couvre aujourd'hui tout le

territoire nord-côtier grâce à ses services a, comme bien d'autres, connu un départ dans

La relation mentorale, qu'en disent les mentorés?

Ils sont près de 2500 à se prévaloir des services d'accompagnement des quelque 1300 mentors du Réseau M - mentorat pour entrepreneurs. Nous avons demandé aux mentorés ce qu'ils retiennent de leur relation mentorale. Voici ce qu'ils ont répondu.

« Ma relation mentorale est un contact privilégié qui me permet de me questionner et d'être questionnée, de me confronter et d'être confrontée sans censure ni jugement et de prendre un pas de recul pour mieux avancer. » - Emily Séguin, cellule de mentorat de la vallée de la Gatineau.

« Une relation d'affaire rassurante, des questions qui permettent de réfléchir et d'orienter ses actions afin de réaliser son projet d'entreprise. Avoir la chance de discuter avec quelqu'un qui est passé par là ! » - Francis Provencher, cellule de mentorat d'affaires Harricana (Abitibi-Témiscamingue).

« C'est une relation amicale et de confiance. Une expérience enrichissante où l'on partage dans un endroit chaleureux des discussions stimulantes et motivantes. C'est un vent de fraîcheur dans les moments difficiles. Et c'est le plus beau cadeau que je me suis fait. » - Manon Choquette, cellule de mentorat des Laurentides.

Pour information ou pour être mentoré : www.reseaum.com

fondation de
l'entrepreneurship www.entrepreneurship.qc.ca

des conditions, disons-le, minimalistes.

« Notre bureau était dans le sous-sol de la maison de mes parents et on ne possédait qu'un camion dix-roues pour assurer la livraison. Bien évidemment, on ne comptait pas nos heures pour être en mesure de se faire un nom et d'assurer un bon service. »

Chemin faisant, l'achat de nouveaux camions-citernes et une demande croissante des produits pétroliers obligent le duo à s'agrandir et celui-ci s'établit dans le nouveau quartier résidentiel de Baie-Comeau, sur l'avenue du Labrador.

« Nous avons commencé avec rien du tout, un gros zéro litre d'essence. Quand le chantier de la centrale Toulnostouc s'est entamé, ça a donné un grand coup chez nous. Aujourd'hui, nous comptons 15 employés et nous livrons plus de 17 millions de litres de pétrole, huiles et lubrifiants par année, et ce, à travers toute la Côte-Nord, que l'on parle tant des chantiers de La Romaine, du lac Bloom, de Tadoussac à Natashquan.

De nouvelles mains expérimentées au volant

Le 9 novembre dernier, André Morneau céda ses parts à monsieur Patrick Ferreri, nouveau co-propriétaire et beau-frère d'Éric Boulianne. « J'ai travaillé 10 ans comme chef de service logistique au Réseau de transport en commun de la Ville de Québec. Chaque jour, je devais m'assurer que les 625 sorties d'autobus étaient rodées au quart de tour. Ici, c'est un autre défi qui m'attend; la flotte est beaucoup plus petite, mais le territoire à couvrir est immense. Mais je suis habitué à la gestion au volume, donc on souhaite d'emblée développer de nouveaux marchés, tout en continuant à assurer le service qui a donné à la compagnie sa réputation », de conclure l'homme d'affaires.



TEXTEZ-NOUS VOS COMMENTAIRES

hugo.robinson@quebecormedia.com